

O GoFaster vai mais além

Na maior parte dos modelos iSeries 400 existe um tecto de rendimento geral, superior ao que se podem alcançar com os trabalhos interactivos.

Por exemplo, num modelo 170-2388 o CPW geral é 1090 e o CPW interactivo é 70; num modelo 720-2064, o CPW geral é 1600 e o interactivo é 1050; num modelo 820-2435, o CPW geral é 600 r o interactivo 240. Quer isto dizer, que nem sequer ampliando e pagando todos os níveis possíveis do factor interactivo, se pode dispor, na maioria dos casos, de mais que uma parte da potência real do computador.

Com o **GoFaster** pode-se conseguir que o rendimento potencial interactivo alcance o mesmo nível de que dispõe cada processador. Isto significa que com o **GoFaster** podem obter-se rendimentos que, com upgrades normais **não é possível** conseguir com a IBM, nem mesmo pagando. Simplesmente não está previsto.

MODELO	RENDIMENTOS MAXIMOS		
PROCESSADOR	Processador	Interactivo	GoFaster
170 - 2388	1090	70	1090
270 - 2432	1070	50	1070
720 - 2064	1600	35-1050	1600
720 - 2062	420	35 - 240	420
800 - 2464	950	50	950
820 - 2435	600	35 - 240	600
820 - 2397	2000	35-1050	2000

Os rendimentos interactivos que aparecem na tabela são os **MÁXIMOS** e para superá-los deve-se trocar o modelo do AS/400 ou então, comprar uma licença de **GoFaster**. A compra do modelo de AS/400 é **irreversível**. As licenças do **GoFaster** são temporárias e de custo irrelevante.

Novas modalidades de contratação

Com o fim de abrir ao máximo as possibilidades de utilização do **GoFaster** criou-se a licença flexível que permite contratar durações variáveis a partir de dois meses e 700 euros.

Por exemplo, um cliente que disponha de um 720 e pretenda fazer um upgrade para um modelo 800 dentro de 5 meses pode contratar uma licença para esses 5 meses por um custo aproximado de 1.000 euros.

Esta fórmula está pensada para clientes novos ainda que se poderá aplicar opcionalmente aos utilizadores actuais quando o fabricante e as circunstancias o permitam.

Teoria da conspiração

O consultor de iSeries Al Saavedra pensa que as advertências da IBM sobre produtos como o GoFaster são simplesmente "para inglês ver". Ele vê o **GoFaster** como a válvula de escape que permitiu à IBM aliviar os importantes custos do 5250 Interactive e manter os seus clientes de iSeries dentro de limites económicos aceitáveis. Esta teoria implica que IBM leva, aos seus clientes leais, uma taxa interactiva enquanto que muitos outros fogem a este "imposto" aumentando a rentabilidade das suas instalações utilizando produtos como o **GoFaster**.

Curiosamente a ideia ocorreu a Al Saavedra enquanto via o filma Matrix Reloaded. Nela, a Matrix é um mundo simulado para controlar toda a população. Zion é onde vive o resto da população que não aceita Matrix. Não vamos agora explicar o filme, mas este revela que Zion é simplesmente uma simulação criada para controlar todos aqueles que recusam e querem destruir Matrix. Al Saavedra reparou que a ideia de criar a sua propia oposição era brilhante, porque dá à IBM mais controle e dá-lhe até a lista de clientes que estão dispostos a abandonar a plataforma do AS/400. Se algum cliente está desesperado e não quer pagar o custo adicional do interactivo, a sua única opção é abandonar a plataforma por algo diferente. Com o GoFaster a IBM consegue ao menos que o cliente não fuja. A IBM queixa-se oficialmente dos prejuízos que lhe causa o **GoFaster**, mas, graças a ele evita que muitos clientes abandonem a iSeries. Em Rochester, esta teoria da conspiração faz muitos IBMers rir. Enquanto se não fornece uma explicação oficial, a reacção inicial é que se trata de uma teoria divertida. Ainda que a IBM negue qualquer participação na criação e distribuição do **GoFaster**, Saavedra diz que não modifica a sua teoria e que pertence à IBM clarificar o assunto.

*O que é mais surpreendente, ¿que um programador privado consiga ir um passo à frente do laboratório da IBM? Ou ¿que alguém na IBM esteja orquestrando esta comedia? A estratégia de preços da IBM tem sido colocada em cheque pela controvérsia com o **GoFaster** e talvez tenha chegado o momento de explicá-la.*

Storex Lda

Rua 3 de Maio, 10

Tel. +351 21 458 6300

Fax +351 21 456 5983

2775-292 Parede

Portugal

e-mail: croncon@yahoo.com